

**YOURquotes**  
**Sprachschätze aus *Limbeck Laws***

*Dies ist ein Beispiel für dich zur Verdeutlichung unserer Arbeitsweise.*

Wir schaffen  
Transparenz durch  
Seitenangaben.

S. 21

Es ist nicht die Frage, ob du dich verändern musst –  
die einzige Frage ist, ob du schnell genug dabei bist.

S. 38

Was du ausstrahlst, ziehst du an.

Du kannst die  
Änderungen jederzeit  
prüfen, indem du mit  
Hilfe der Seitenangabe  
schnell zur Original-  
fassung findest.

**4 M – Man Muss Menschen Mögen.** (Der Satz beginnt eigentlich früher, ich  
habe ihn auf die Kernaussage gekürzt.)

S. 39

Der Kunde mag Sie, wenn Sie ihn mögen!

S. 54

Nur wer begeistert ist, überzeugt. (Punkt wurde von mir ergänzt.)

Wir geben immer  
einen Hinweis, wenn  
wir das Satzzeichen  
verändern.

Begeisterung ist nicht alles – aber ohne Begeisterung ist alles nichts.

S.59

Konzentrieren Sie sich auf das Rennen, nicht auf die Hürden!

Manchmal nehmen  
wir Wörter heraus,  
damit ein Zitat für  
sich alleine stehen  
kann.

Topverkäufer ~~jedenfalls~~ haben das im Blick, was klappen könnte.

Ihr Fokus ist das Verkaufen – nicht nur, weil Sie es können, sondern auch,  
weil Sie es wollen.

S. 100

Dein Motto ist: Ich bin die kleinste Nummer – die Nummer eins.

»Mein Name ist Martin Limbeck, *der* Martin Limbeck.«

Wir übernehmen  
deine  
Formatierungen (z.B.  
kursiv oder fett  
gedruckte Wörter)



<http://www.mindgourmet.com/yourquotes>